



ВТОРОЙ ПАСПОРТ

Ваш готовый онлайн-бизнес без границ

Со стабильным заработком от €3000
на иммиграционных услугах
любого типа

РАБОТАЕМ
с 2011 года

Центр иммиграционного консалтинга «Второй Паспорт»

это глобальная сеть консалтинговых, визовых и иммиграционных компаний с широким набором услуг и экспертизы, охватывающая более 80 стран.

Благодаря большому опыту мы сформировали высококвалифицированную команду, которая позволяет оказывать нашим клиентам профессиональные комплексные услуги, необходимые для эффективного решения широкого перечня визовых и иммиграционных вопросов.

В своей работе мы опираемся на классические инструменты управленческого консалтинга и инновационные цифровые технологии.

Бизнес-модель нашей компании базируется на гибком подходе к разработке иммиграционных стратегий исходя из индивидуальных возможностей и потребностей каждого клиента.

Ежедневно укрепляя свои позиции на международном рынке, мы продолжаем расширять партнерскую сеть и перечень иммиграционных программ, которые могут заинтересовать наших клиентов. Мы гордимся своей репутацией и ценим труд каждого из наших сотрудников и партнеров. Именно поэтому нам доверяют и с нами работают лучшие.

Обращаясь за поддержкой на официальный сайт, заявки клиентов автоматически распределяются между менеджерами, которые, после разговора с клиентами, направляют их к профильному специалисту.

Второй Паспорт

О компании

НАШ ПРОДУКТ - система комплексного сопровождения клиентов Центра по всем вопросам, связанным с выездом, пребыванием и осуществлением трудовой деятельности за границей; получением гражданства и вида на жительство.

Открытие **Центра иммиграционного консалтинга** - востребованный бизнес, который поможет Вашим клиентам осуществить их мечты и преодолеть трудности, связанные с переездом, работой или обучением в другой стране.

«Второй Паспорт» - единственная компания на территории СНГ, которая:

- Оформляет визы, вид на жительство и второе гражданство в 80 стран мира
- Разработала и внедрила уникальную программу адаптации, которая включает:



1. Формирование миграционной стратегии, выбор оптимальной программы переезда



2. Визовое сопровождение по выбранному типу визы



3. Оформление ВНЖ по приезду в страну



4. Оказание услуг социальной адаптации (открытие банковского счета, подбор и зачисление в детское образовательные учреждения, подбор жилья и т.д)



5. Поддержка персонального менеджера на каждом этапе

Второй Паспорт агрегатор иммиграционных услуг. Качество нового уровня!



Успешный опыт работы «Американского визового центра» подтолкнул нас к решению расширить спектр услуг компании: теперь мы предлагаем помощь в адаптации иммигрантам **более чем в 80 странах мира!**

2011

Старт работы компании «Американский визовый центр»

2017-2019

Открыто более 40 офисов

2020

Новая концепция развития франчайзинговой сети

Франшиза позволяет иметь более высокий доход и независимость

2017

Компания была переименована во «**Второй Паспорт**», так как география предложения услуг расширилась за пределы США

2021

Реструктуризация, переезд Центрального офиса

Ваш собственный бизнес уже за 3 месяца!

Откройте центр иммиграционного консалтинга «Второй Паспорт» по франшизе и получите востребованный бизнес со стабильной прибылью **от €3000 в месяц!**



Быстрый возврат инвестиций



Комиссия от сделок от 20% до 100%



Прибыль свыше €30,000 в год



Неограниченный доступ к онлайн школе и постоянно обновляемой базе знаний по всем иммиграционным программам



Работа онлайн из любой точки мира



4 месяца - средняя окупаемость инвестиций



Более 150 партнеров в 80 странах мира



100% успешная/рабочая бизнес-модель

Приобретая франшизу «Второго Паспорта»

Вы получаете:

1

Сотрудничество с холдингом международного уровня

2

Успешную бизнес-модель

3

Юридическое оформление сотрудничества

4

Брендбук, атрибуты бренда и фирменный стиль

5

Обучение бизнес процессам иммиграционного консалтинга

6

Консультации при запуске и на всех этапах работы

7

Обучение персонала Вашего центра иммиграционного консалтинга:

визовым и иммиграционным программам, продажам и работе с клиентами

8

Право работать под брендом компании

9

Содействие в проведении рекламной кампании

маркетинговые материалы и консультации

10

Размещение на ресурсах компании

11

Постоянную поддержку кураторов в личных чатах

12

Минимум 40 лидов в месяц на протяжении всего периода сотрудничества

А главное - простой в управлении, прибыльный бизнес:

Минимум 40 лидов ежемесячно получает представитель в режиме работы «онлайн офис» через систему CRM. Минимум 60 лидов в месяц получает представитель при наличии «физического адреса» через систему CRM.

Дополнительные Лиды также поступают с официального сайта компании: «раздел контакты», а также можно приобрести за дополнительную оплату, стоимость варьируется от 0,5 евро за лид через центральный офис компании!

Данная система позволяет полностью погрузиться в рабочие процессы с клиентами и не думать о лидогенерации

Как работает франшиза «Второй Паспорт»



Второй Паспорт

франчайзинговое предложение,
не имеющее аналогов на рынке!

«Второй Паспорт» - это:

- ★ Широкий спектр услуг в сфере иммиграционного консалтинга! Огромная целевая аудитория!
- ★ Неограниченные возможности развития!

Франшиза Центра Иммиграционного Консалтинга «Второй Паспорт» - Ваш собственный высокодоходный бизнес на базе проверенной на практике бизнес-модели

Вступительный взнос	стоимость может меняться, уточняйте у менеджеров компании	€5000
Роялти <u>ежемесячно</u>		€ 100
Окупаемость <u>инвестиций</u>		с 4 месяца
<u>Ежемесячная</u> чистая прибыль		от €3000

Расходы:

Онлайн-офис:

- Зарплата менеджера по работе с клиентами 200-800€ / мес в зависимости от региона (сам франчайзи также может работать с клиентами без найма персонала)
- Зарплата бухгалтера (можно самозанятость бухгалтерия онлайн через приложение)
- Дополнительное приобретение лидов от 10 до 200€ в зависимости от потребности

Физический адрес:

- Расходы на офис от 200€ в зависимости от региона (можно снимать место в субаренду и коворкинг)
- Зарплата менеджера по работе с клиента и 200-800€ / мес в зависимости от региона (сам франчайзи также может работать с клиентами без найма персонала)
- Зарплата бухгалтера (можно самозанятость бухгалтерия онлайн через приложение)
- Дополнительное приобретение лидов от 10 до 200€ в зависимости от потребности

Ваш заработок состоит из следующих услуг:



Визы (80 стран)

30% - через центральный офис,
100% - самостоятельно



Иммиграция (80 стран)

в среднем от 20 до 40%, в зависимости
от партнера на услугах по ВНЖ и ПМЖ



Работа за границей

от 20 до 100% в зависимости
от партнера и страны



Учеба за границей

от 20% в зависимости от
партнера и страны



Социальная адаптация

30% если услугу оказывает партнер
70% если услугу оказывает Вы,
а клиент пришел от коллеги
100% если клиент пришел напрямую
и Вы оказываете услугу



Покупка бизнеса за границей

от 20%



Лечение и роды

от 20%



Покупка недвижимости

от 20%

Форматы франшизы



Офис, от 10 кв м.

Помещение в бизнес центре, торговом центре или отдельное. Самое главное это доступность и удобность расположение для клиента. Возможность размещения наружной рекламы.



Островок в офисе. Бюджетный вариант.

Подойдет для тех, у кого уже есть свой бизнес или партнер с офисом. Лучшим выбором будет офис с похожей аудиторией: туристическое турагентство, языковая школа, агенство по трудоустройству или нотариальные, адвокатские, бухгалтерские конторы.



Коворкинг. Супер бюджетный вариант.

Аренда места в коворкинге на первых этапах развития, позволит проводить встречи в конференц помещениях коворкинга, пользоваться всеми преимуществами офиса, оплачивая минимальную арендную ставку.



Любой офис должен быть максимально оформлен **в стиле компании «Второй Паспорт»**



Новый формат - ОНЛАЙН ОФИС!

NEW

Каждый потенциальный участник предварительно должен заполнить **Анкету** на соответствие критериям

Этапы развития франчайзи (Бизнес-план)



Обучение

Программа обучения «**Второй Паспорт**» для новых и действующих франчайзи непрерывна. Обучение происходит постоянно в течение всего сотрудничества и включает **2 этапа**:



1 этап

первичное обязательное обучение основам иммиграционного консалтинга, изучение актуальных и востребованных направлений и этапов работы с клиентами.



2 этап

еженедельное участие в зум встречах с партнерами и коллегами для обсуждения кейсов клиентов, иммиграционных и визовых продуктов.

Описание

1 Подготовительный период

Мероприятия, связанные с организацией и оптимизацией бизнес процессов. Расходная часть, после того, как Вы начинаете работать в офисе, делится на единоразовые платежи (паушальный взнос и покупка мебели и оргтехники) и ежемесячные платежи (зп персонала, аренда офиса и реклама). В данный период происходит налаживание коммуникаций с центральным офисом и обучение

2 Начало работы

В данный период начинают проходить первые сделки и появляется практический опыт. Расходная часть: зп персонала, реклама и аренда офиса. На данном этапе франчайзи получает свои первые деньги от сделок, связанных с консультациями, работой за рубежом. Также появляются собственные клиенты из соц. сетей. Растет клиентская база

3 Выход на самоокупаемость

На данном этапе франчайзи уже имеет хороший практический опыт и постоянный поток клиентов. Задача: удержание действующего потока и его рост. Как показывает практика и многолетний опыт, именно в этот период происходит возврат инвестиций. Расходы: реклама, аренда офиса и зарплата персоналу, продвижение социальных сетей

4 Стабильный рост

В этот период возрастает поток лидов. Основной задачей франчайзи на данном этапе становится управление. Обученный персонал решает все технические задачи, связанные с оказанием иммиграционных услуг. Расходы: з.п., аренда, реклама. Важно понимать, что в это время привлекаются крупные партнеры: сети турагентств, сети визовых центров, языковые школы, частные клиники.

Также на данном этапе происходит выход за пределы собственного региона. Цель найти надежных крупных партнеров в соседних регионах и странах, с целью обеспечить стабильно растущую лидогенерацию

Персонал



Руководитель офиса, франчайзи

Обязательное прохождение обучения

1. Организация работы офиса.
2. Поиск и подбор сотрудников.
3. Руководство и мотивация сотрудников.
4. Взаимодействие с партнерами.
5. Выстраивание и контроль всех бизнес-процессов.
6. Финансовое и экономическое планирование.
7. Выстраивание долгосрочных отношений с новыми партнерами в регионе и за его пределами.
8. Участие в профильных мероприятиях.

Получает доход с прибыли компании



Менеджер по продажам

Сотрудник в штат, на полный рабочий день. Обязательное прохождение обучения компании

1. Общение с клиентами, первичное консультирование.
2. Продажа услуг.
3. Контроль исполнения услуг партнерами.

З\п в зависимости от региона, оклад + % от продаж

После выхода на самоокупаемость, **рекомендуется расширять штат**, нанимая дополнительных менеджеров по продажам в зависимости от объема заявок.



Менеджер по маркетингу

При желании руководителя развиваться в интернет пространстве

Может работать удаленно

1. Настройка рекламной стратегии.
2. Продвижение в соцсетях.
3. Генерация контента, написание продающих текстов и объявлений.
4. Продвижение офлайн и он-лайн.

З\п зависит от Вашего региона и загрузки менеджера



Бухгалтер







Сотрудник на аутсорсе

1. Подбор системы налогообложения в Вашем регионе.
2. Ведение бухгалтерской и налоговой отчетности.

З\п зависит от Вашего региона



Поддержка

-  Онлайн-поддержка 5/2, быстрый ответ
-  Участие в обучающих Zoom-встречах онлайн
-  Присутствие кураторов на консультациях с партнёрами (при необходимости)
-  Новостной чат, шпаргалка
-  Доступ к CRM Битрикс 24
-  60 лидов ежемесячно
-  Размещение контактов на сайтах компании

Кураторы



**Алена
Лоранс**

общие вопросы, рабочее время МСК



**Екатерина
Ильина**

общие вопросы + направления Латвии, Финляндии, рабочее время МСК



**Галина
Панкрушева**

координатор по корпоративному развитию участников клуба, рабочее время МСК



**Анна
Цыганок**

трудоустройство и обучение в Литве, рабочее время МСК+2



**Елена
Дяченко**

трудоустройство и обучение в Чехии, рабочее время МСК



**Евгений
Липатов**

технический специалист, рабочее время МСК

История успеха: **Центральный офис**



Центральный офис Польша

Алёна Лоранс

Руководитель Центрального офиса, юрист, имеет бизнес степень MBA в области международного предпринимательства

📍 Solec 18/20 Warsaw, Poland каб. 118

☎️ +48 787 258 386

📷 alena_lorans



Отделение центрального офиса в **России**

Маргарита Фидарова

ТОП менеджер компании - руководитель офиса во Владикавказе

📍 ул. Миллера, д. 28

☎️ +7 (918) 830-01-00

✉️ vladikavkaz@vtoroipasport.com

📷 study_career_business 📺 SCB

История трансформации из франчайзи в руководителя и основателя собственной онлайн школы по Обучению менеджеров в сфере миграционного консалтинга:

- Путь в иммиграционном консалтинге начался с покупки франшизы «Второго Паспорта» в 2017 году и открытия офиса в г. Владикавказ.
- В 2019 году Владикавказский офис стал флагманским, показал лучшие результаты в сети и менеджмент компании «Второй Паспорт» назначил Алену руководителем отдела обучения.
- Также, в 2019 году Алена переехала на ПМЖ в Польшу и открыла там европейский офис компании «Второй Паспорт».
- В 2020 году, во время пандемии, Алене Лоранс удалось вывести компанию из кризиса и она была удостоена статуса вице-президента компании.
- В феврале 2021 года в компании произошла реструктуризация и управление было полностью передано Алене Лоранс. Офисы в Польше и Владикавказе сменили статусы на центральные офисы.
- Также, в 2021 году, Алена Лоранс запустила клуб SCB, который является партнером «Второго Паспорта» готовит и проводит образовательные программы и курсы для франчайзи.



Эксклюзив! Для франчайзи за пределами СНГ

Откройте эксклюзивный офис иммиграционного консалтинга «Второй Паспорт» и получите дополнительный доход **от €3000 в месяц!**



Дополнительный доход от 70% до 100%



Дополнительные клиенты от франчайзи «Второй Паспорт»



Возможность работать на несколько офисов и стран



Скидка 30% на открытие доп. офиса



Дополнительная лидогенерация



Реклама на всех ресурсах «Второй Паспорт»



Создавайте контент и получайте бонусы



Возможность оказывать социальную адаптацию

Как работает Эксклюзив



Преимущество

Если вы проживаете в странах Европы или в любой другой стране за пределами СНГ, и свободно владеете русским и языком страны, в которой находитесь, у вас будут преимущества при покупке нашей франшизы. Эксклюзивный франчайзи имеет возможность заниматься подбором учебных и языковых курсов, трудоустройством, риелторскими услугами, юридическими услугами, социальной адаптацией, встречей и сопровождением клиента на местности и при этом зарабатывать от 70% до 100% на каждой предоставленной услуге.



Услуга социальной адаптации, или услуга по вашему действующему профилю

Мы регулярно получаем от клиентов запросы на услугу социальной адаптации в новой для них стране. Даже не имея специального образования и не оказывая юридические услуги, можно помогать новоприбывшим иммигрантам. На начальном этапе потенциальный франчайзи может оказывать помощь в переводе документов, встречать клиентов в аэропорту, сопровождать в посольство, помогать в подборе детских садов, школ и других заведений по желанию клиента. Это еще раз подчеркивает неограниченные возможности для каждого предпринимателя, решившего стать частью большой команды "Второго Паспорта".



Скидка на открытие дополнительных офисов

Эксклюзивные франчайзи также имеют преимущества (скидку 30%) на открытие второго и последующих офисов.



Бонусы за активное участие

За активное участие в жизни компании (контент для соцсетей из своей страны о нюансах проживания и адаптации, интервью с иммигрантами и др.) эксклюзивные франчайзи получают дополнительные бонусы: лидогенерацию, рекламу на всех ресурсах «Второй Паспорт» и дополнительное обучение.

Пример эксклюзивного франчайзи



Екатерина Торговец

Руководитель офиса в Варшаве, Польша. Психолог по образованию. Эксперт по зарубежным образовательным программам.

Екатерина из Украины, с 2017 г. проживает в Варшаве. В 2021 году она открыла свой офис иммиграционного консалтинга «Второй Паспорт» и стала эксклюзивным франчайзи в Варшаве. Екатерина детально изучает рынок образовательных программ в различных странах и делает акцент на этом направлении. Планируя быть представителем учебных заведений в Польше. Екатерина сама прошла путь иммигранта, и прекрасно понимает с какими сложностями сталкиваются люди с постсоветского пространства, желающие переехать. Целями в бизнесе является оказание помощи в преодолении трудностей, связанных с переездом, работой или обучением в другой стране. В 2022 году Екатерина организовала полный цикл программы по переезду Айти специалистов, фрилансеров и удаленных работников на территорию Европы из стран СНГ.



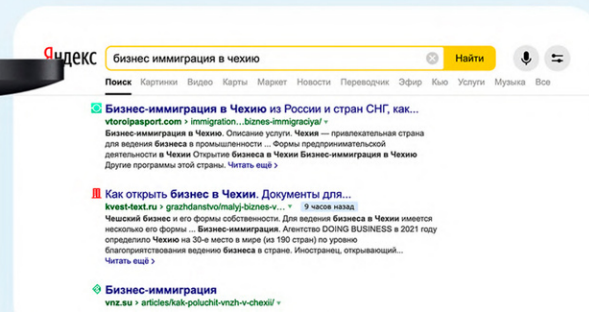
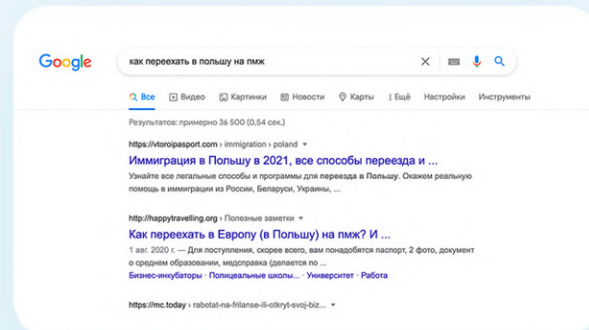
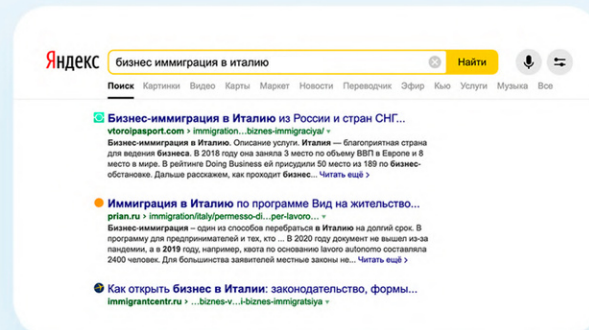
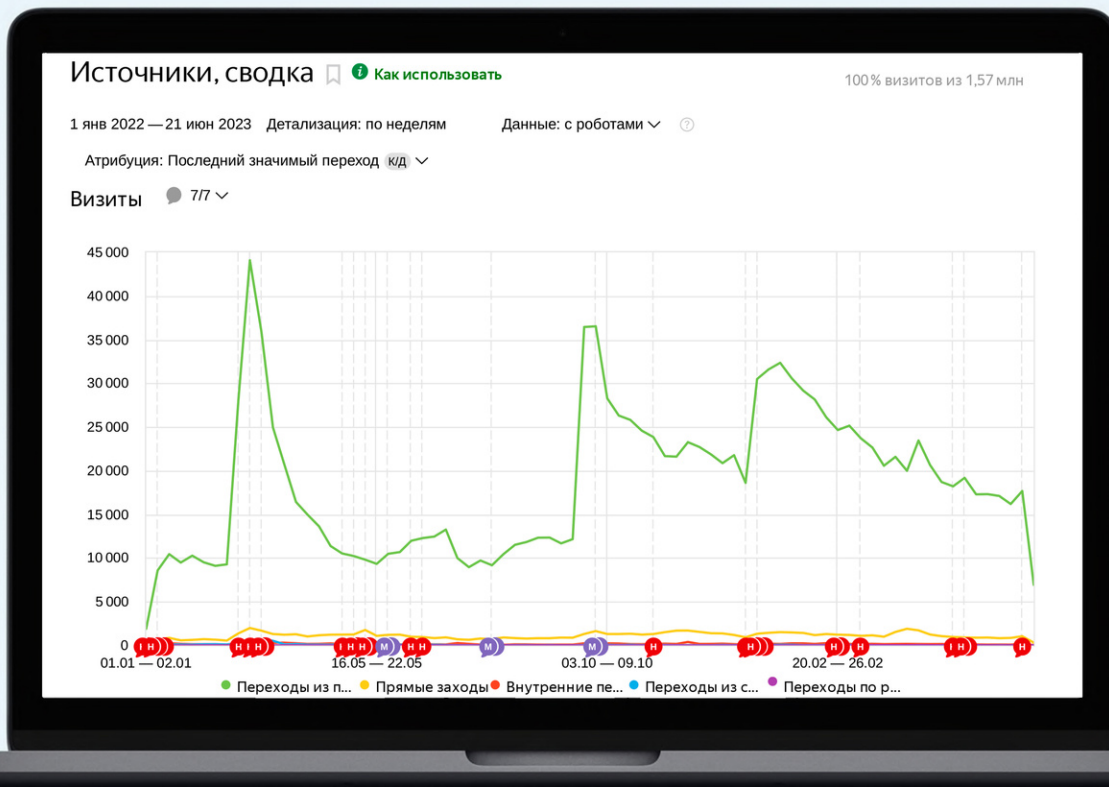
📍 Solec 18/20,
Warsaw, Poland

☎ +48 888 385 296

✉ ekateryna706@gmail.com

📷 [vtoroipasport.europe](https://www.instagram.com/vtoroipasport.europe)

Рекламная кампания Google, Яндекс SEO продвижение



Мы в социальных сетях

@vtoroipasport



YouTube

«Второй Паспорт»



YouTube

Второй Паспорт
«Работа за границей»



YouTube

Второй Паспорт
«Бизнес»



Telegram

«Второй Паспорт»



VK

«Второй Паспорт»



Facebook

«Второй Паспорт»



Instagram

«Второй Паспорт»



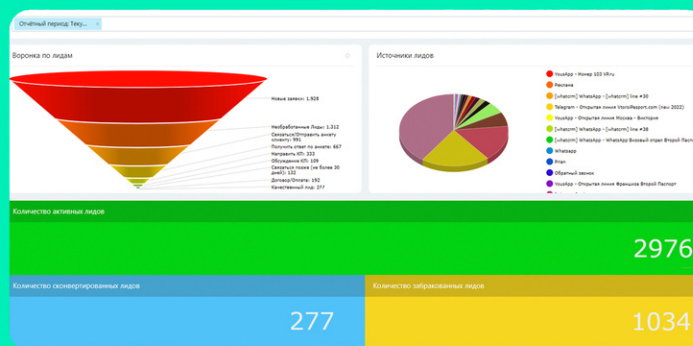
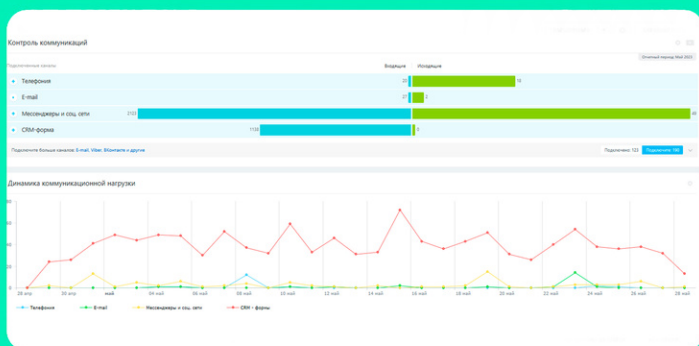
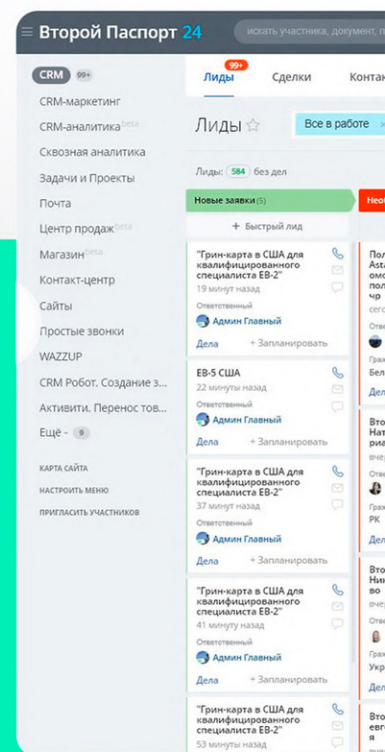
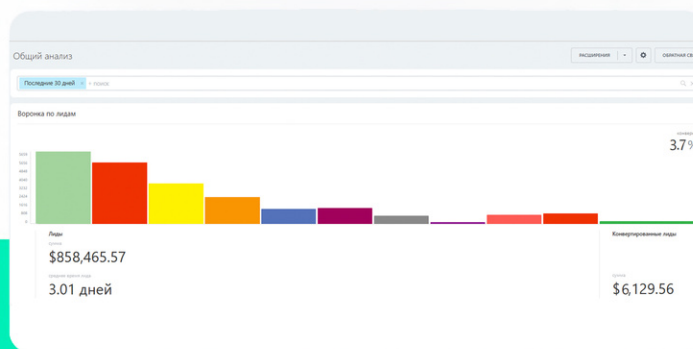
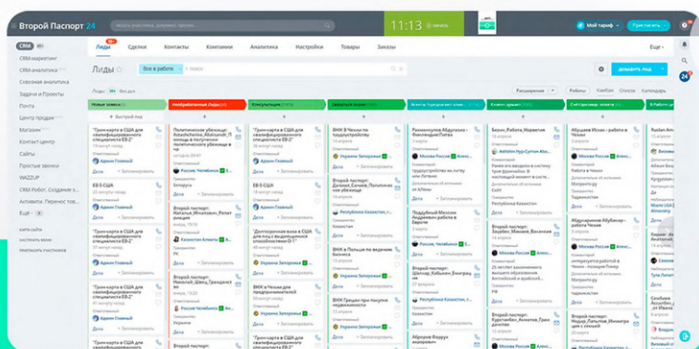
Веб-сайт

«Второй Паспорт»

- Ежедневно в наших социальных сетях публикуются самые свежие и актуальные новости

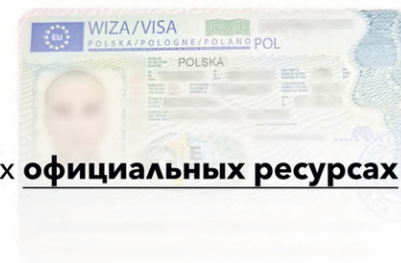
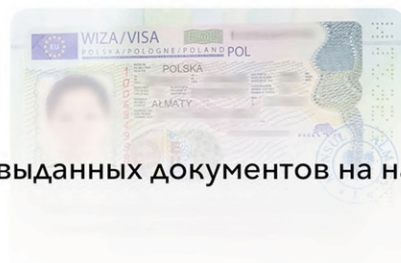
Битрикс

Франчайзи получают доступ к **корпоративной CRM системе**, которая настроена под работу иммиграционного визового центра. Система упрощает взаимодействия с клиентами, является клиентской базой, сильно экономит время франчайзингового офиса, позволяя быстро коммуницировать и вести полный учет.



Документы, которые получили наши клиенты

За годы работы мы помогли получить нашим клиентам порядка **3000** разных категорий виз, и **более 200 человек** с нашей помощью получили гражданство



Больше примеров выданных документов на наших [официальных ресурсах](#)

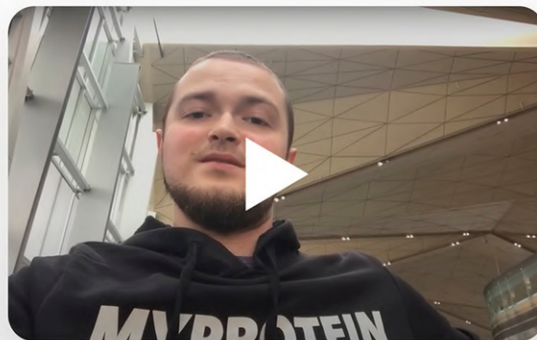
Компания **Второй Паспорт** является уполномоченным представителем в учебных заведениях по всему миру и других миграционных программ



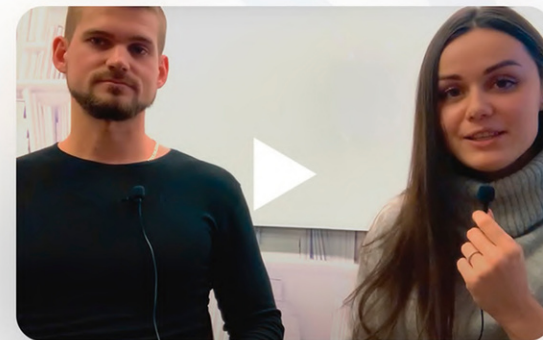
Отзывы клиентов



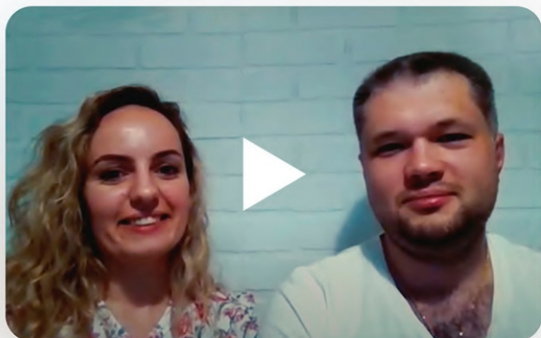
Олег, 🇨🇦 Канада



Дмитрий, 🇵🇱 Польша



Владислав, 🇺🇸 США



Светлана и Юрий, 🇺🇸 США



Дмитрий, 🇵🇱 Польша



Расул и Диная, 🇺🇸 США

Больше живых отзывов Вы найдете на наших [официальных ресурсах](#)

О нас пишут



LENTA.RU

meduza

СЕГОДНЯ

habr

газета.ru

Gazeta.ua

ГЛАВКОМ

А²

Апостроф

Коммерсантъ

РАДИО ХОС К В М

Корреспондент.net

24
КАНАЛ

ФАКТЫ

Forbes

VC
.ru

АРГУМЕНТЫ
И ФАКТЫ

LIFE

5 ПЯТЫЙ
КАНАЛ

RGRU

РБК
УКРАИНА

Полный список медиа ресурсов на сайте

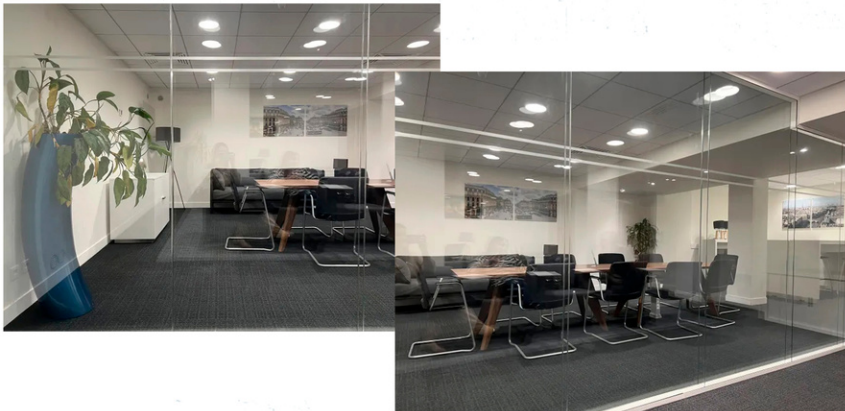
vtoroipasport.com

БОНУСЫ ПРИ ПОКУПКЕ ФРАНШИЗЫ ВТОРОЙ ПАСПОРТ

РАБОЧИЕ МЕСТА в бизнес-центре REGUS
в зоне коворкинга сроком на 6 месяцев **БЕСПЛАТНО!**

Мы хотим помочь предпринимателям начать деятельность и не думать о дополнительных расходах, таких как помещение для работы и встречи с клиентами, на первых этапах.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ОГРАНИЧЕНО ВО ВРЕМЕНИ!



Важно: наш бонус применим в тех городах, где имеются бизнес-центры сети REGUS. Как правило, это крупные города.

ПЕРЕЕЗД В ЕВРОПУ
ПО ПРОГРАММЕ POLAND.BUSINESS HARBOUR

Хотите переехать в Европу, но не знаете чем заняться?
Ищете новые возможности за границей?

Центр иммиграционного консалтинга «Второй Паспорт» предлагает уникальное предложение для предпринимателей: при приобретении франшизы нашей компании, вы получаете **переезд в Европу по программе Poland.Business Harbour** в подарок.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ОГРАНИЧЕНО ВО ВРЕМЕНИ!



Актуальные бонусы **ТУТ**

Курсы

Курс по обучению **визовых специалистов**.

Пройдя индивидуальное обучение в нашей компании, Вы сможете смело гарантировать клиентам максимальную вероятность получения виз.



В компании функционирует визовый отдел, передавая клиентов нашим специалистам Вы сможете зарабатывать **30% комиссии**.

Также Вы можете пройти наш **Курс визовых специалистов** и зарабатывать 100%, делая визы самостоятельно.

Для членов клуба и их сотрудников действует **скидка** на курс в размере **20%**

Курс включает:



пошаговый алгоритм оформления виз;



видео разбор + конспект + удобный чек лист;



ответы в режиме реального времени с ведущим визовым специалистом.

Все франчайзи, прошедшие полное обучение в компании «Второй Паспорт» получают **именной сертификат!**



Флагманские офисы. Станьте частью сообщества «Второй Паспорт»



Екатерина Торговец

Варшава

📍 ул. Soles 18/20, офис 118
☎ +48 888 385 296
📞 **Viber:** +48 888 385 296
📧 **WhatsApp:** +48 888 385 296
🌐 legalization_poland
📧 vtoroipasport.europe
✉ vtoroipasportwaw@gmail.com
🌐 torway.biz



Анна Цыганок

Челябинск

📍 улица Цвиллинга 49
☎ +7(951) 790-61-94
📞 **Viber:** +7(951) 790-61-94
📧 **WhatsApp:** +7(951) 790-61-94
📧 **Telegram:** +7(951) 790-61-94
📍 Второй Паспорт Челябинск
📧 vtoroipasport_chelyabinsk
🌐 2-паспорт.пф



Виктория Носолева

Москва

📍 ул. Буженинова, дом 30, строение 1, офис 423
☎ +7 (958) 642-09-31; +7 (958) 756-98-98
📞 **Viber:** +7 (958) 642-09-31
📧 **WhatsApp:** +7 (958) 642-09-31
📧 global_immigration_moscow
✉ office@global-i.ru
🌐 global-i.ru



Олеся Алиновски

Майами

📍 323 Sunny Isles Blvd Floor 7 (#706) Sunny Isles Beach, FL 33160 United States
☎ +1 (732) 672-8676
✉ miami@vtoroipasport.com



Жанат Актаев

Астана

📍 пр. Мәңгілік Ел 20, бизнес-центр "PALAZZO degli Affari", 5 этаж, кабинет 516, вход со стороны Desiderio (по этому адресу находится компания VISA CENT)
☎ +7 (778) 22-96-315; +7 (701) 11-19-943
📧 **WhatsApp:** +7 (778) 22-96-315; +7 (701) 11-19-943
📍 Второй Паспорт Visa Center
📧 vtoroipasport_kz, visa.cent
✉ astana.vtoroipasport@gmail.com
🌐 vtoroipasportkz.com



Маргарита Фидарова

Владикавказ

📍 ул. Миллера, д. 28
☎ +7 (918) 830-01-00
📞 **Viber:** +7 (918) 830-01-00
📧 **WhatsApp:** +7 (918) 830-01-00; +7 (988) 879-60-14
📍 study_ career_ business
✉ vladikavkaz@vtoroipasport.com



Екатерина Ильина

Калининград

📍 Онлайн офис
☎ +7 (923) 134-75-61
📧 **WhatsApp:** +7 (923) 134-75-61; +7 (913) 452-89-26
📍 Иммиграция Сегодня
📧 vtoroipasport_nsk
✉ vtoroipasport54nsk@gmail.com
🌐 vtoroipasportnsk.taplink.ws



**Андрей Курантов
Искандер Миндияров**

Москва

📍 Малый Могильцевский переулок, 2, офис 1, этаж 1
☎ +7 (985) 064-34-22; +90 (505) 602-15-86
📧 **WhatsApp:** +7 (985) 064-34-22
📧 **Telegram:** relocateservice
📧 ikametforyou
✉ hello.relocate@gmail.com

На нашем сайте в разделе **Контакты**

вы найдете больше информации по офисам компании

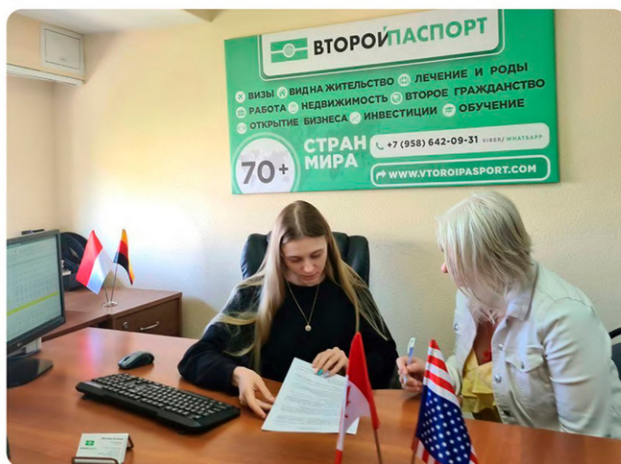
История успеха



Носолева Виктория Алексеевна

Руководитель офиса в городе **Москва**. Кандидат экономических наук, судебный эксперт, квалифицированный оценщик бизнеса и недвижимости

Франчайзинговый офис был открыт в конце 2020 года. В своей работе Виктория руководствуется не только бизнес целями, но и возможностью помогать людям и решать трудные задачи и проблемы, улучшать жизни людей. Большой юридический и экономический опыт позволил все правильно рассчитать и построить новый бизнес, быстро вникнуть в иммиграционное поле, найти свой уникальный подход к клиентам.



📍 ул. Буженинова,
дом 30, строение 1,
офис 423

☎ +7 (958) 642-09-31

✉ victory.vtoroypasport@gmail.com

📷 global_immigration_moscow

История успеха



Актаев Жанат Карамурзиевич

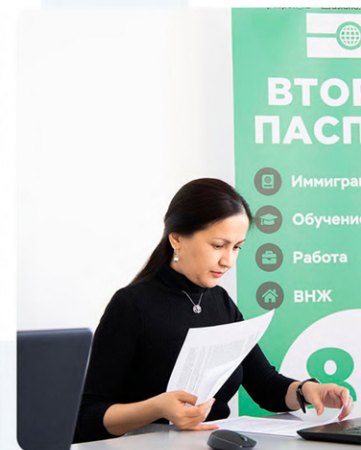
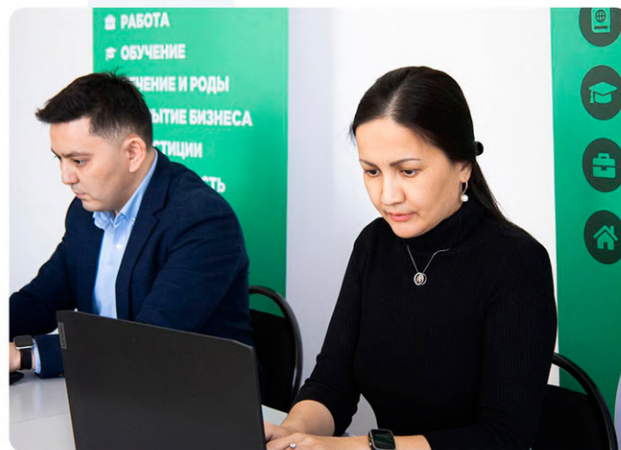
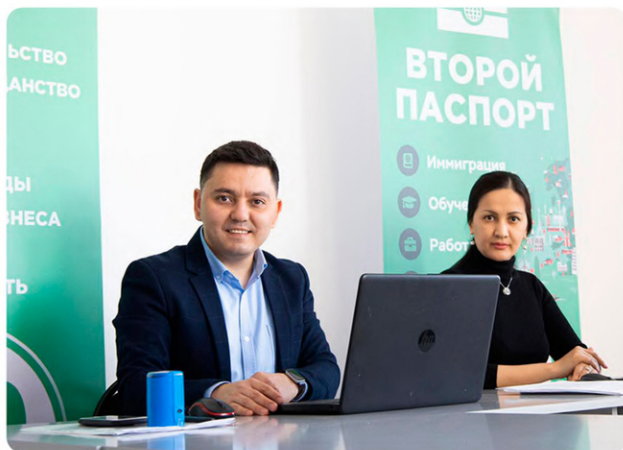
Руководитель офиса в городе **Астана, Казахстан**.
Юридическое образование. Руководитель визового центра
ТОО «Visa Cent» более 3 лет опыта визового сопровождения.
Отвечает за маркетинг и продвижение.



Туранова Нургуль Едиловна

Руководитель офиса в городе **Астана, Казахстан**.
Экономическое образование. Большой опыт работы в
крупных нац компаниях. Отвечает за работу с клиентами
и выстраивает партнерские отношения с крупными
компаниями.

Партнеры Жанат и Нургуль открыли франчайзинговый офис «Второй Паспорт» в 2020 году. За время работы офис набрал обороты и занимает лидирующие позиции на рынке иммиграционных услуг в Казахстане. Синергия совместного опыта двух сильных партнеров позволила добиться успеха и пройти через тяжелое время пандемии. Партнеры имеют большой бэкграунд в области визового сопровождения и продаж. Постоянно повышают свою квалификацию, проходят тренинги и обучение в иммиграционной сфере, по продажам и маркетингу.



📍 пр. Мангилик Ел 20, бизнес-центр "PALAZZO degli Affari", 2 этаж

✉️ astana.vtoroipasport@gmail.com

📺 Второй Паспорт

☎️ +7 (778) 22-96-315

📷 [vtoroipasport_kz](https://www.instagram.com/vtoroipasport_kz)

☎️ +7 (701) 11-19-943

🌐 www.vtoroipasportkz.com



Работаем с 2011 года



ВТОРОЙ ПАСПОРТ

Станьте частью известного холдинга и владельцем перспективного и востребованного бизнеса с франшизой компании «Второй Паспорт» уже сегодня!

Отправьте заявку:



franchise.consalting@gmail.com

www.vtoroipasport.com